

Предприниматели, которые думают о развитии своего бизнеса, стараются узнавать о новых способах его продвижения. Огромное значение имеет возможность обрабатывать большое количество заказов и звонков. Компания IT Сфера предлагает [CRM с телефонией](#) как способ автоматизации бизнеса. Эта возможность позволяет планировать активные продажи, получая аналитику по превращению холодных звонков в реальные продажи. Также с помощью этой системы можно определить самые эффективные каналы общения с клиентами, просчитывая количество обращений по каждому маркетинговому воздействию. Система также способствует повышению операционной эффективности сотрудников. Вам не понадобится выяснять у клиента цель его звонка, потому что все будет автоматизировано, и по звонку сразу будет понятно, для чего звонит человек. Также данная система позволяет оставаться на связи в любое время и в любом месте. Даже если вы уехали в командировку, вы сможете управлять звонками, пользуясь этим сервисом. Затраты на связь будут также значительно снижены. Если вы установите у себя в компании данный сервис, вы поймете, как это удобно и актуально. Данная система предусматривает три основные роли: пользователь, руководитель и администратор. В программу включены такие модули, как звонки, пользователи, номера, маршрутизация, шлюзы, статистика. Многие современные компании уже используют данную систему, которая приводит их к успеху. Вы также можете запустить бесплатную версию системы и опробовать ее в своей компании. Демо-версии помогают разобраться во всех тонкостях системы и понять ее преимущества. Пользуйтесь современными способами управления бизнесом, и вы сможете привести свою компанию к успеху уже очень быстро. Интеграция IP-телефонии и CRM- системы – это правильное решение для бизнеса.